

LUGAR DE REALIZACIÓN:
INSTITUTO DE
ESTUDIOS CAJASOL
Hacienda Cartuja,
Av. Aljarafe s/n,
Tomares (Sevilla)

Precio: 65 euros
(Formación bonificable
por Fundae)

**INSCRIPCIÓN
ON-LINE**



Aforo limitado

INFORMACIÓN
Tel. 954 890 300
info@institutocajasol.es
www.institutocajasol.es



El arte de hablar en público:

Claves para
convertirte en
un comunicador
de alto impacto

3ª edición



Martes, 28 mayo 2019
De 16:30 a 20:30 h.

**Instituto
de Estudios**

Cajasol
BUSINESS SCHOOL

INTRODUCCIÓN

MOTIVACIÓN Es probable que te sientas más cómodo comunicándote por correo electrónico o por teléfono que en persona; es posible que hablar ante un grupo, ya sea grande o pequeño, o incluso una conversación cara a cara, te intimide o asuste.

Sin embargo, las buenas habilidades de comunicación son vitales si quieres tener éxito. Los líderes corporativos suelen manifestar que la habilidad para comunicarse bien oralmente es una de las destrezas más importantes que sus

reclutadores buscan en los candidatos a ser contratados. Las empresas quieren personas que se expresen de manera clara y segura, que sean persuasivas y se sientan tranquilas con personas de todos los niveles jerárquicos, desde altos ejecutivos hasta obreros de líneas de ensamblaje.

Esta actividad formativa pretende, con un enfoque muy práctico, proporcionar a sus asistentes los fundamentos para desarrollar esta cualidad tan importante para tener éxito en el mundo profesional.

OBJETIVOS

- **Conectar y causar impacto en tu audiencia.**
- **Claves para hacer un pitch exitoso:** cómo organizar un discurso efectivo, apertura y cierre de las presentaciones, errores y trampas a evitar, recursos para llevar a cabo presentaciones de alto impacto, introducción al Elevator Pitch, entre otros.
- **Dominar la comunicación no verbal en un discurso:** técnicas para superar el miedo escénico, la importancia que tienen aspectos como los tonos, la rapidez al hablar, las miradas, cómo controlar el cuerpo, dominio del espacio, etc.

PROGRAMA

BLOQUE 1: Cómo dejar huella con tu discurso

- Recursos para llevar a cabo presentaciones eficaces.
- Claves para una comunicación de alto impacto.
- Introducción al Elevator Pitch.

BLOQUE 2: Cómo gestionar tu comunicación no verbal en las presentaciones

- Comunicación no verbal asertiva.
- Tips infalibles para mejorar tu comunicación no verbal.

BLOQUE 3: Vamos a practicar

PONENTE

Penélope Serrano

Me dedico al mundo de las ventas desde hace más de 20 años. Soy responsable comercial en una compañía de seguros, Asisa, y Presidenta del club de oratoria Toastmasters Sevilla, perteneciente a la red Toastmasters International, organización mundial líder en el desarrollo de habilidades de comunicación y liderazgo.

Licenciada en Ciencias del Trabajo en la especialidad de Recursos Humanos, MBA Executive, perfeccionamiento universitario en análisis del comportamiento no verbal y postgrado en Dirección comercial.

